

【勝てる！戦略営業術著者】工藤龍矢氏による 売れる仕組みづくり1級【基礎編】認定講座無料説明会開催

◆社長様、貴社営業において、このような悩みはございませんか？

- ✓ 営業が属人的なため、組織でのチーム営業が進んでいない。
- ✓ 「今すぐ客」を集客する仕組みがなく、売上目標を達成できるか常に不安。
- ✓ 成約率が低く、営業マンのモチベーションを保つことが難しい。
- ✓ 顧客満足度が高い、課題解決型の営業ができるようになりたい。
- ✓ 社内の情報共有や営業会議、新人へのOJTが本当に効果的か疑問。

1つでも当てはまった社長様にお聞きます。御社ではむやみに営業マンを走り回らせるだけの営業をしていませんか？非効率な営業活動は成約率を下げ、同時に営業マンのモチベーションの低下や顧客離れを引き起こします。このような負のスパイラルの原因を1つでもお持ちの場合、問題を解決しなければ売上低下を招き、将来的に会社に大きなダメージを与えることになります。

逆に、この問題を解決し、「効率的な営業活動」「高いモチベーション」「効果的な営業」、つまり「売れるしくみ」を持つことができれば、御社の売上げは今より上がり、そこに安定性を提供することが可能です

今回弊社の提供する「売れる仕組みづくり1級認定講座 基礎編」では、「売れるしくみ」を御社に取り入れるために「ここだけは抑えておきたい」エッセンスを抽出し、営業現場で役立つノウハウを厳選してお伝えします。**実践的で成果につながる、営業手法・マーケティングの知識・ノウハウを体系的に習得**していただき、すぐに営業現場に活かすことができるようになっています。

今回の無料講座ですが、直ぐに席が埋まってしまうことが予想されます。少しでも気になる方は今すぐこのFAXにてお申し込み下さい！



【講師プロフィール】

■ 工藤龍矢（くどうたつや）

売れる仕組みプロデューサー
一般財団法人営業教育推進財団代表理事
SSG ホールディングス株式会社代表取締役

業種業界・BtoB/BtoC問わずに売上・利益UP・業績向上の成果を出し続ける営業コンサルティングの専門家。著書に「営業マン支援のすごい仕組み-儲ける会社のWebマーケティング」(ダイヤモンド社)「勝てる！戦略営業術」(PHPビジネス新書)等他多数

【料金】 **無 料**

【時間】 2月17日(金)
15時30分～17時30分(15時受付開始)

【会場】 群馬公社総合ビル 5F
群馬県前橋市大渡町 1-10-7

運営
会社



伝わる、広がる Design & Web Marketing

PLANETDESIGN

売れる仕組みづくり1級【基礎編】認定講座無料説明会

※すべてご記入の上宛先にお送りください。

ご希望の項目にチェックを入れてください

2月17日(金)参加 FAX配信停止

TEL

貴社名

E_mail

@

お名前

住所

FAX お申し込み 027-290-3612

